# L'ANALYSE TRANSACTIONNELLE : Amazon.fr : RENÉ DE LASSUS : Livres

## LE BUT EST DE DEVENIR « ADULTE AUTONOME »

## **SIGNEZ VOTRE RECONNAISSANCE**

Par Sylvie HUILLET le vendredi 24 août 2007 Ressources Humaines & Co - Lien permanent

L'ANALYSE TRANSACTIONNELLE est une théorie développée dans les années 60, par <u>Eric BERNE</u>, qui permet, entre autre, d'améliorer ses relations avec soi-même et les autres. Basée sur le principe que toute personne a une valeur positive en tant qu'être HUMAIN, elle propose des « OUTILS » théoriques et pratiques, qui s'appliquent à aussi bien au développement de la personnalité de l'individu, qu'au développement des organisations (communication, gestion des conflits, recrutement, constitution d'équipe,...)

## Les « STROKES » ou SIGNES DE RECONNAISSANCE sont l'un de ces outils.

Eric BERNE définit les signes de reconnaissance (ou « **STROKES** ») comme des manifestations par lesquelles les êtres **humains s'expriment** entre eux, se reconnaissent comme **existant**, s'accordent une certaine **valeur** (*positive* ou négative). Elles peuvent être **physiques** (*caresses*, *sourires*,...), **psychologiques** (*paroles*,...) **sociales** (*primes*, *compliments*...) et sont le **combustible** nécessaire à notre **croissance**.

Leur absence nous entraîne dans un processus de <u>dégénérescence psychologique</u> Leur présence en <u>quantité</u> et en <u>qualité</u> nous permet d'accéder à <u>l'autonomie</u>.

<u>Prenons un exemple</u>: Une **mère** promène son **enfant** de 4 ans. Elle rencontre une **amie** et se met à bavarder. Au bout de quelques minutes, l'enfant commence à tirer la main de sa mère et si celle-ci ne réagit pas, l'enfant va mettre les pieds dans une flaque d'eau ou faire ce qu'il faut pour que sa mère se **recentre** sur lui, quitte à recevoir une **fessée**.

L'indifférence est insupportable et comme cet enfant, nous préférerons le négatif plutôt que l'absence totale de stimulation. Dès que nous nous sentons en manque de signes de reconnaissance, nous sommes capable de nous mettre dans de « mauvaises » histoires relationnelles : nous recherchons la scène de ménage, le conflit, n'importe quel événement pouvant nous procurer notre dose de stimulations.

Les **tensions**, les **erreurs**, l'absentéisme, les accidents de travail sont souvent des signes **révélateurs** d'un **manque de stimulation** dans le milieu **amical**, **familial**, **social** ou **professionnel**. Faute de nous **nourrir** de positif, nous recherchons un **négatif** de substitution avec le **risque** d'en devenir **dépendant**.

Une autre approche de ce concept de **stimulations** consiste à **distinguer** les signes de reconnaissance **conditionnels**.

## Les « STROKES » ou signes de RECONNAISSANCE CONDITIONNELS concernent le FAIRE.

Chaque fois que nous portons une qualification sur quelque chose qui a été FAIT, nous donnons des signes de reconnaissance conditionnels, positifs ou négatifs :

- « J'apprécie ton travail », « Tu as fais preuve de sang froid », « Ton compte rendu manque de clarté », « Ton comportement est à revoir si tu veux réussir ton examen ».
- Nous avons **besoin** de **signes** de **reconnaissance conditionnels positifs** qui nous permettent **d'ancrer et développer la confiance en soi**.

Nous avons également besoin, de signes de reconnaissance conditionnels négatifs.

Imaginez un **enfant** qui revient de l'école avec un dessin « **raté** ». Son instituteur lui a mis « *passable* » et son meilleur copain lui a dit clairement qu'il n'aimait pas. Ce n'est pas le moment de lui dire « *Bravo, on dirait du Picasso* ». Quel que soit notre **âge**, notre entourage doit pouvoir nous **confronter** chaque fois que nous faisons quelque chose **d'incorrect**, pour nous permettre de **changer les choses qui ne vont pas.** 

# • Les « STROKES » ou signes de RECONNAISSANCE INCONDITIONNELS sont relatifs à L'ÊTRE.

La meilleure stimulation inconditionnelle positive que l'on peut donner c'est L'AMOUR : Dire à quelqu'un « *Je t'aime* », « *Je suis content de ta présence* ». Nous avons besoin de signes de reconnaissance inconditionnels positifs pour nous sentir aimé, respecté, pour être en contact avec toute notre énergie, toutes nos ressources.

A l'inverse, nous pouvons donner ou recevoir des signes de reconnaissance inconditionnels négatifs : « Je ne peux pas le supporter, c'est physique », « Il n'y a rien à attendre de toi ! ».

Les seuls signes de reconnaissance dont nous n'avons PAS BESOIN sont les inconditionnels négatifs car ils sont réducteurs et DESTRUCTEURS.

# • Les « STROKES » ou signes de RECONNAISSANCE s'inscrivent dans une DYNAMIQUE D'ÉCHANGE.

Pour une bonne gestion de notre besoin de signes de reconnaissance il faut savoir :

#### • En Recevoir.

S'épanouir en accueillant ce qui est source de plaisir, de satisfaction et de développement : les signes de reconnaissances positifs inconditionnels et conditionnels et les signes de reconnaissances négatifs conditionnels. Recevoir n'est pas prendre ou s'obliger par devoir. Cela suppose une ouverture suffisante pour accueillir ce qui est bon pour nous, sans préjuger des intentions, sans confondre la mise en mots avec la mise en cause personnelle.

#### · En Demander.

Sortir de la dépendance des autres, faire des propositions ouvertes, avoir le comportement autonome de la personne qui gère ses besoins en demandant les encouragements (Signes de reconnaissance conditionnels et inconditionnels positifs) et aussi les critiques (Signes de reconnaissance conditionnels négatifs) qui lui permettront d'avancer. C'est prendre le risque de la réponse. Demander n'est pas exiger, obliger ou contraindre. C'est proposer, inviter, stimuler.

### En Refuser

Se soustraire aux influences négatives en laissant de côté les signes de reconnaissance inconditionnels négatifs et les signes de reconnaissances positifs s'ils sont exagérés et ressentis comme de la "pommade". Refuser n'est pas se rebeller, s'opposer, rejeter, couper la relation. C'est s'affirmer, c'est dire NON pour soi, à partir de soi, sans rejeter la personne (Être), tout en n'acceptant pas ce qu'elle propose (Faire).

## • En Donner

S'enrichir et enrichir nos relations en donnant : des signes de reconnaissance **positifs** inconditionnels et conditionnels, et des signes de reconnaissance **négatifs** conditionnels qui **aident** à la **croissance**. **Donner** n'est pas imposer ou culpabiliser. C'est **offrir** sans en attendre forcément un **retour**.

#### • S'en donner à soi-même.

Savoir s'aider soi-même en réactivant des souvenirs positifs, se rappeler les encouragements que nous avons reçus pour dépasser les difficultés présentes.

Se donner à soi-même n'est pas faire du « nombrilisme »

Livre: Analyse transactionnelle et.... Eric Berne - 9782228894258